

prolim ideas worth millions

Wir sind ein innovatives Engineering Unternehmen und entwickeln ebenso innovative Produkte für die Industrie und den täglichen Gebrauch. Und ein agiler Dienstleister. Jetzt brauchen wir nur noch jemand, der diese Produkte und Dienstleistungen an Mann und Frau und Unternehmen bringt. Und uns im Akquisitionsprozess und in der Kundenbindung unterstützt. Konkret suchen wir also eine*n

Marketing-/Sales Profi, 40-50%

Du arbeitest am Morgen. Oder am Abend. Oder in der Nacht. Völlig Wurst, Hauptsache, Du arbeitest effizient und interessierst Dich für unsere Kunden, Produkte und Projekte. Dein Job beinhaltet:

- Fotos machen und bearbeiten
- Texte schreiben
- Filme schneiden
- Social Media (vor allem LinkedIn) pflegen
- Projekte mit unseren Webdesignern, Grafik Designern und dem Team koordinieren, und umsetzen.
- Unsere bestehenden Kundenkontakte pflegen, nachfassen
- Neue Kontakte knüpfen

Interesse, Dein Know-how bei uns einzubringen? Wir reservieren Dir gern einen Platz bei uns in Küsnacht (ZH). Du kannst auch gern vom Home-Office aus arbeiten.

So bewirbst Du Dich:

Dein Lebenslauf ist in dieser Phase noch nicht gefragt. Wir wollen lieber herausfinden, wie Du arbeitest, wie Du denkst. Den Rest besprechen wir dann in einem persönlichen Gespräch.

Schreib uns deshalb eine Mail zu folgenden Punkten:

- Wer bist Du in 5 Sätzen
- Welche Anforderungen erfüllst Du, welche nicht
- Was gefällt Dir an prolim/Wie nimmst Du uns wahr
- Was wäre eine mögliche Marketing- und eine Sales-Massnahme, die Du umsetzen würdest?

prolim engineering
Freihofstrasse 20
8700 Küsnacht
Norbert.wick@prolim.ch

Es werden nur persönliche Bewerbungen akzeptiert.

prolim engineering
Freihofstrasse 20
CH 8700 Küsnacht
Phone: +41 44 790 28 01
info@prolim.ch
www.prolim.ch